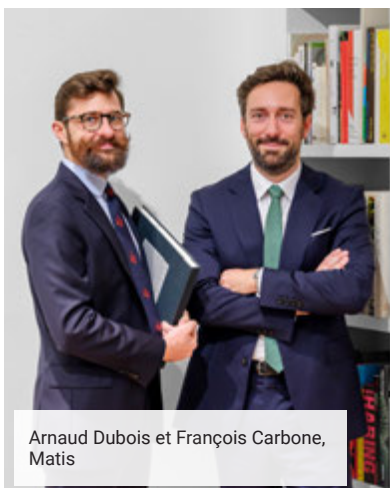


Thomas Cohen, CGP



Arnaud Dubois et François Carbone, Matis



Benoit Fruchard, Cleerly



Les performances des montres retoquées en 2023

ZOOM
2

« L'investissement dans l'horlogerie qui existe depuis 20 ans, a connu une forte croissance depuis le covid car ce marché était considéré comme une valeur refuge », explique Benoit Fruchard, fondateur de la plateforme en gestion de patrimoine Cleerly. « La politique des grandes marques est d'avoir des productions limitées sur des produits prestigieux afin de favoriser une politique de la rareté », ajoute-t-il. Ainsi, la Patek Philippe Nautilus (ref.5711/1R-001) qui s'achète à partir de 87 900 € a connu entre janvier 2018 et janvier 2023, une performance de +600 %. C'est encore mieux pour la Rolex Daytona Paul Newman (Ref. 6239) de 1960 qui a performée de +700 %. Pour Cyrille Coiffet, vice-président du site d'enchères en ligne Catiwiki, « la croissance de la vente de montre de luxe a cru de 20 % au cours de l'année 2023 sur notre site ». Malgré cela, l'an dernier, ce marché a quand même ralenti car de nombreux investisseurs ont revendu leur montre en même temps. L'offre a dépassé la demande. Rolex a ainsi perdu 25 %.

Évolution de la côte de 5 montres

Marque	Modèle	Référence	Évolution de la cote entre janvier 2018 et janvier 2023	Prix
Patek Philippe	Nautilus	5711/1R-001	+600 %	A partir de 87 900 €
Rolex	Daytona	116508	+300 %	A partir de 69 900 €
Patek Philippe	Aquanaut	5164A-001	+250 %	A partir de 70 510 €
Patek Philippe	Nautilus	5712R-001	+200 %	A partir de 105 000 €
Rolex	Daytona	116505	+150 %	A partir de 48 688 €

» sont en train de gagner en clientèle. Le principe ? Proposer d'investir à plusieurs dans un objet de luxe. « On émet une obligation, qui donne à l'investisseur un accès au rendement de l'actif tangible », observe Lucas Mesquita. Caption a ainsi proposé une Ferrari Testa Rosa de 1990 au prix de 115 000 € achetée par dix investisseurs. Mais aussi cette Rolex Daytona 62/38 de 1980 achetée en juin 2023, 45 000 € et revendue en mars 54 000 €. Soit une performance de +20 %.

« Nous sommes entourés d'experts qui pour chaque secteur d'activité, vont d'abord proposer des biens à la communauté et nous permettre ensuite de lancer l'actif pour les acheter », précise Vincent Bourdel. La plateforme a ainsi proposé une bouteille de Romanet Conti de 2008 achetée 22 500 € euros par 90 investisseurs avec un ticket moyen de 250 € dont l'actif sera gardé cinq ans. Sur les sept dernières années, cette cuvée a connu une performance de +12,3 %. Même engouement pour les bijoux, la plateforme a proposé un bracelet Love de Cartier à 8 000 € sur cinq ans, acheté par 25 investisseurs. « On estime sa performance entre 5 et 6 % par an », ajoute Vincent Bourdel.

Se tailler une part dans l'exceptionnel

Ainsi, l'un des avantages de ces plateformes est d'accéder à un investissement d'exception qui, sans cela, serait resté inabordable. C'est le cas des œuvres d'arts. En 2022, l'art a excellé parmi les investissements de luxe, marquant au cours de l'année, une augmentation des prix de +29 % et des transactions de +16 %. « C'est un marché qui représentait 2 300 Md\$ en 2023 et entre 60 à 70 Md\$ de transactions », explique François Carbone cofondateur avec Arnaud Dubois de Matis. »